



Milano 9/06/2015

#### INFORMAZIONI PERSONALI

Nome POCCHIA ANTONIO  
Indirizzo VIA ALESSANDRO MANZONI N.9 – 20099 SESTO SAN GIOVANNI  
Telefono mobile 3272813043  
Fax  
E-mail legal.studio86@gmail.com  
Nazionalità Italiana  
Data di nascita 22.04.'58

#### ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- Date (da – a)
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
- Qualifica conseguita

Laurea  
Laurea in Legge ( Giurisprudenza )

- Date (da – a)
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
- Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
- Qualifica conseguita

#### ESPERIENZA LAVORATIVA

- Date (da – a)

Nel 1978 compie il Servizio Militare.  
Inizia nel 1984, come Responsabile nel Settore dell' Arte , presso varie Società di primaria importanza in Italia e all' estero. . Nel 1987 raggiunge vari titoli di merito e importanti premi come pittore e come critico  
d' arte .  
Nel 2007 inizia l' attività di Responsabile Vendite promozionali in varie primarie Televisioni private .  
Nello stesso tempo Inizia a operare in alcuni programmi televisivi come presentatore nelle televendite .  
Dal 2010 ad oggi , lavora presso la propria agenzia P-Erre Consulenze, specializzata in ricerche di mercato , stipula di contratti commerciali e finanziari , sia sul territorio

Italiano che mondiale .

Attualmente è anche Presidente operativo in due importanti Associazioni tecnico - commerciali che hanno , come loro campo di applicazione, il tessuto industriale italiano

#### CAPACITÀ E COMPETENZE PERSONALI

Lingua

Italiano

Altre lingue

Inglese / Francese

• Capacità di lettura

Buono

• Capacità di scrittura

Buono

• Capacità di espressione orale

Buono

#### CAPACITÀ E COMPETENZE RELAZIONALI

Mi reputo tenace, collaborativo ed empatico, abituato ad operare per obiettivi. Nella mia esperienza italiana ed estera ho imparato a gestire Agenti, Rappresentanti, con una attenzione particolare per i Clienti direzionali. Abituato a rapporti costanti con la direzione commerciale e amministrativa di molte Società a livello italiano ed europeo. Disponibile a viaggiare sia in Italia che all' estero . Preferisco, inoltre, una tipologia di vendita tecnica, capace di conferire un valore particolare al prodotto . Paesi e Mercati di riferimento: Francia , Italia , USA , Egitto , UK , Kenja , Tanzania , Madagascar .

#### CAPACITÀ E COMPETENZE TECNICHE

Capacità di utilizzare il PC

#### CAPACITÀ E COMPETENZE INFORMATICHE

Buona conoscenza del pacchetto Microsoft Office, utilizzo normalmente programmi dedicati per la gestione della vendita , stesura contratti e i report settimanali .

#### PATENTE O PATENTI

Sono in possesso della patente di guida (patente B)

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi dell'art. 13 del D.Lgs n. 196/2003 in materia di protezione dei dati personali.